





CAPACITACIONES EMPRESARIALES

Noviembre

Curso	Fecha	Horario	Modallidad	Regístrate
Tácticas y estrategias para incrementar las ventas	martes 15	6:00 pm.	En línea	
Branding y registro de marca para emprendedores	lunes 14, martes 15 y miércoles 16	4:00 pm. 6:30 pm.	En línea	
Servicio al cliente 5.0	miércoles 16	4:00 pm.	En línea	
Creatividad digital para redes sociales y ventas 1.0	jueves 17, Viernes 18 y Lunes 21	10:00 am. 12:30 pm.	En línea	
Creatividad digital para redes sociales y ventas 2.0	martes 22, miércoles 23 y jueves 24	10:00 am. 12:30 pm.	En línea	
La transición de exportador indirecto a exportador directo	jueves 24	4:00 pm. a 5:30 pm.	En línea	
Creatividad digital para redes sociales y ventas 3.0	viernes 25, lunes 28 y martes 29	4:00 pm. 6:30 pm.	En línea	
Organización de eventos 1.0	miércoles 30, jueves 01 y viernes 02	4:00 pm. 6:30 pm.	En línea	

Diciembre

Curso	Fecha	Horario	Modallidad	Regístrate
Organización de eventos 2.0	lunes 05, martes 06 y miércoles 07	4:00 pm. 6:30 pm.	En línea	
Innovación del servicio y experiencias para aumentar ventas 1.0	jueves 08, viernes 09 y lunes 12	10:00 am. 12:30 pm.	En línea	
El crédito y su manejo, para la inclusión financiera de pequeños productores del sector agroalimentario.	jueves 08, viernes 09	10:00 am. 11:15 am.	Presencial	461 615 2116 y 461 615 5366, ext. 115.
Simulador de agronegocios	jueves 08, viernes 09	11:30 am. 1:30 pm.	Presencial	461 615 2116 y 461 615 5366, ext. 115.
Super emprendedor, herramientas para no morir en el intento	martes 13, miércoles 14 y jueves 15	4:00 pm. 6:30 pm.	En línea	